

## محمدحسن الفت میری

متولد: ۱۳۷۰/۰۶/۲۰

وضعیت تأهل: مجرد

جنسیت: مرد

شماره همراه: ۰۹۳۶۶۶۱۵۸۳

شماره تماس: ۰۸۳۳۴۲۴۱۸۲۵

آدرس ایمیل: m.olfat.miri@gmail.com

آدرس محل سکونت: کرمانشاه، تهران - -

وضعیت نظام وظیفه: معاف

حقوق مورد انتظار: توافقی (ریال)



### تحصیلات

**کارشناسی ارشد فناوری اطلاعات** / گرایش شبکه های کامپیوتری / دانشگاه علوم تحقیقات کرمانشاه /

معدل ۱۹.۱ / ۱۳۹۳ تا ۱۳۹۵

**کارشناسی مهندسی فناوری اطلاعات** / گرایش فناوری اطلاعات / دانشگاه صنعتی کرمانشاه / معدل ۱۵.۶۷

۱۳۸۹ تا ۱۳۹۳

### پیشینه شغلی

**شرکت حسابگر پرداز غرب** / نرم افزار و فناوری اطلاعات / مدیر تحقیق و توسعه / اردیبهشت ۱۳۹۴ تا هم

اکنون

توضیحات: به عنوان مدیر تحقیق و توسعه، مسئولیت مدیریت برنامه نویسی های شرکت را دارم.

پروژه هایی که تعریف شده و انجام شده یا در حال انجام است :

۱-CRM شرکت های ارائه دهنده خدمات اینترنتی و VOIP

۲-CRM مدیریت فروش

۳- نرم افزار کنترل پروژه

۴- باشگاه مشتریان

۵-نرم افزار مدیریت انبار

- ۶- نرم افزار بک آپ گیری خودکار از تجهیزات Mikrotik
- ۷- طراحی دابلود سنتر
- ۸- طراحی وب سایت ویدئو استرمینگ با استفاده از HLS
- ۹- نرم افزار اندروید CRM
- ۱۰- طراحی نرم افزار مدیریت فاکتور های فروش

## سوابق آموزشی پژوهشی

✓ پایان نامه ارشد : طراحی یک سامانه خلاصه ساز متون فارسی با استفاده از روش های نیمه نظارتی و یادگیری توامان  
این سامانه با موفقیت طراحی و پیاده سازی شد. - ۱۳۹۵

## پروژه ها

### ۱۳۹۵ - CRM شرکت های ارائه دهنده خدمات اینترنتی و VOIP برنامه نویسی طراح مدیر پروژه

توضیحات: CRM شرکت های ارائه دهنده خدمات اینترنتی و VOIP  
با توجه به فعالیت چندین ساله خودم در زمینه سرویس های اینترنتی و پهنای باند اقدام به طراحی CRM جهت ارائه بهتر خدمات در این زمینه نمودم. با استفاده از این CRM شرکت های ارائه اینترنت و پهنای باند می توانند کلیه تعاملات خود با شرکت های مخابراتی و تمامی فرآیند های مرتبط با ارائه سرویس های اینترنتی را مدیریت نمایند. این CRM در حال حاضر ارائه سرویس های HotSpot ، Wireless ، ADSL و VOIP را پشتیبانی می کند.

برخی از مهم ترین ویژگی های در زیر آورده شده است :  
دارای ۵ پنل مجرا : پنل مدیریت، پنل کاربر، پنل پشتیبان، پنل نمایندگی و پنل زیر نماینده  
امکان خرید چندین سرویس مختلف بر روی یک حساب کاربری  
مدیریت شهرها و استان ها  
مدیریت مراکز مخابراتی  
مدیریت ترمنال ها و پورت ها  
مدیریت IP ها و IP Route ها  
مدیریت کدهای تخفیف و کدهای فروش  
مدیریت پشتیبان ها با کامل ترین سطح دسترسی  
مدیریت نمایندگان با کاملترین سطح دسترسی  
مدیریت کاربران ادمین با کامل ترین سطح دسترسی

مدیریت و گزارش کامل تراکنش های مالی

امکان تعریف بسته های متفاوت و متنوع

امکان تعریف ترافیک های متفاوت و متنوع

رابط کاربری زیبا و کاربر پسند

امکان اعمال محدودیت بر روی کاربران بر اساس مراکز، گروه های کاربری و سطوح دسترسی

( بیان تمام ویژگی های این CRM شاید نزدیک به ۴ ۵ صفحه نیاز دارد به همین علت به طور کلی بیان شد، به

جرئت می توان گفت جزو کامل ترین CRM های ارائه سرویس های اینترنتی می باشد)

### ۱۳۹۵ - CRM مدیریت فروش برنامه نویس طراح مدیر پروژه

توضیحات: CRM مدیریت فروش

این نرم افزار همانگونه که از نام آن برمی آید به شرکت ها در مدیریت روابط با مشتری خود کمک می کند. این

مدیریت ارتباط با مشتری شامل مدیریت بازاریابی، مدیریت فروش و مدیریت خدمات پس از فروش می شود.

به بیان دیگر این ابزار شرکت ها را قادر می سازد تا تمامی فعالیت های مرتبط با مشتریان را از لحظه شروع تا

ارائه خدمات برنامه ریزی کرده و از انجام آنها اطمینان حاصل نمایند. در واقع یکی از اصلی ترین تفاوت های

نرم افزار CRM (نرم افزار سی آر ام) با نرم افزار فروش در همین است که در این نرم افزار ثبت اطلاعات

مشتریان بسیار پیش از صدور فاکتور و از لحظه شروع انجام شده و پیگیری می شود.

برخی از ویژگی های این نرم افزار

مدیریت و نظارت بر فرایند فروش

ایجاد بانک اطلاعاتی مشتری ها

فراموش نکردن پیگیری ها

مدیریت وظایف

مدیریت فرصت ها

مدیریت چرخه کاری

ارسال ایمیل و SMS

کنسول تحت وب

مدیریت سوابق

### ۱۳۹۵ - سامانه کنترل پروژه طراح/برنامه نویس / طراح پایگاه داده

توضیحات: برخی از ویژگی های سیستم :

امکان تعریف پروژه جدید با ویژگی های متفاوت

امکان ارجاع روند اجرایی پروژه به افراد مختلف

ارسال notification از طریق سیستم و یا اس ام اس

امکان پیگیری مالی پروژهها

امکان رای گیری بین کارمندان

امکان امتیاز دهی به افراد و مشخص شدن افراد برتر  
امکان تعریف کردن وضعیت های مختلف پروژه  
امکان مشاهده تایم لاین پروژه  
تعریف سطح دسترسی متفاوت ( کارمند، کارشناس، مدیر اجرایی، مدیر فنی، مدیر مالی ، مدیر عامل و .. )

### ۱۳۹۴ - باشگاه مشتریان برنامه نویس / طراح پایگاه داده

توضیحات: برخی از ویژگی های این باشگاه در زیر آورده شده است:

- ارائه رابط کاربر پسند و responsive
- ارائه بر بستر cloud و شخصی سازی
- امکان مشخص کردن روش های امتیازی گیری توسط مدیریت
- امکان تغییر در لحظه مقدار امتیاز ها
- امکان مشخص کردن سطوح دسترسی متفاوت
- ارائه یک پنل مدیریت جامع برای کنترل کاربران و وب سایت
- امکان برقراری ارتباط با وب سرویس های CRM
- امنیت بالا
- صفحه پروفایل اختصاصی برای هر کاربر، با کامل ترین جزئیات
- امکان خصوصی سازی پروفایل با قرار دادن عکس و متن
- حفظ حریم خصوصی کاربران
- امکان جستجوی اعضا توسط یکدیگر
- امکان دعوت از دوستان برای عضویت از طریق ایمیل و پیام کوتاه
- ارسال تبریک از طریق ایمیل و پیام کوتاه در روز تولد و روز مورد علاقه کاربران
- امکان برگزاری مسابقات مختلف در قالب باشگاه و معرفی کاربران برتر
- ارائه بازی های مختلف در باشگاه برای کسب امتیاز در باشگاه
- امکان تعریف کالای جدید در فروشگاه با امتیاز مشخص برای خرید کاربران با امتیاز گرفته شده
- امکان برگزاری نظر سنجی در باشگاه مشتریان
- امکان ارتباط اعضا با یکدیگر
- امکان چت خصوصی کاربران با یکدیگر
- امکان ارسال متن به همراه عکس و موضوعات جدید توسط کاربران
- امکان نوشتن نظرات بر روی پست های ارسال شده توسط کاربران
- امکان گزارش پست های خلاف قانون توسط کاربران
- امکان پسندیدن ( لایک ) پست های ارسال شده توسط کاربران
- امکان فعال سازی حساب کاربری از طریق ایمیل و یا پیام کوتاه
- مشخص کردن کاربران برتر به طور خودکار

### ۱۳۹۴ - برنامه اندروید CRM برنامه نویس / طراح

توضیحات: این برنامه ویژه شرکت های ISP و ارائه دهنده خدمات اینترنتی می باشد :

امکان مشاهده سرویس فعلی

امکان مشاهده ترافیک باقی مانده

امکان مشاهده روز باقی مانده

امکان ارسال notification گروهی از طرف ادمین سیستم به همه کاربران به تفکیک شهر و مرکز مخابراتی

امکان تست سرعت

امکان خرید آنلاین ترافیک و سرویس

### ۱۳۹۴ - سامانه ویدئو استرمینگ طراح/برنامه نویس /طراح پایگاه داده

توضیحات: سامانه ویدئو استرمینگ فیلم و سریال با استفاده از HLS

طبقه بندی فیلم و سریال بر اساس ژانر، بازیگر و کارگردان

مشاهده تعداد بازدید ها

مشاهده نظرات کاربران و سیستم امتیاز دهی

طراحی اولیه برنامه اندروید این سامانه در دست اقدام اسن

### ۱۳۹۳ - شاگردانه برنامه نویس/طراح پایگاه داده

توضیحات: طراحی وب سایت شاگردانه shagerdaneh.ir

وب سایت شاگردانه یک وب سایت آموزش الکترونیکی می باشد.

در این وب سایت اساتید/دانشجویان می توانند با عضویت ، به تشکیل کلاس مجازی ، ارسال پست و تمرین ،

اشتراک گذاری فایل، ارسال نظر و .... بپردازند.

این وب سایت برنده جایزه دومین طرح برتر راه اندازی کسب کار اینترنتی در مسابقات دانشگاه تهران شده

است.

دانش و مهارت

دانش تخصصی

✓ برنامه نویسی تحت وب MVC.NET / پیشرفته

✓ برنامه نویسی اندروید / پیشرفته

✓ طراحی پایگاه داده / پیشرفته

✓ Microsoft SQL Server / پیشرفته

- ✓ JQuery / پیشرفته
- ✓ Java / پیشرفته
- ✓ فریم ورک SignalR / پیشرفته
- ✓ فریم ورک RabbitMQ به منظور مدیریت صف و ارسال notification / پیشرفته
- ✓ برنامه نویسی .NET / پیشرفته
- ✓ برنامه نویسی جاوا اسکریپت (JavaScript) / پیشرفته
- ✓ فریم ورک Bootstrap / پیشرفته
- ✓ LINQ / پیشرفته
- ✓ Razor Syntax / پیشرفته
- ✓ پیکر بندی windows server / پیشرفته
- ✓ راه اندازی میل سرور حرفه ای / پیشرفته
- ✓ Mvc.NET Core / خوب
- ✓ Elastix / متوسط
- ✓ Domain-driven design / خوب

#### ابزار و نرم افزار

---

- ✓ Microsoft Visual Studio Ultimate / پیشرفته
- ✓ android studio / پیشرفته
- ✓ netbeans / پیشرفته
- ✓ Microsoft SQL Server / پیشرفته
- ✓ وردپرس (WordPress) / پیشرفته
- ✓ redGate database managment / پیشرفته
- ✓ Photoshop / متوسط

#### زبان

---

- ✓ انگلیسی / پیشرفته / TOEFL

#### نقاط قوت رفتاری

---

- ارتباطات
- تاثیر گذاری / مذاکره

خلاقیّت و نوآوری  
رهبری  
کار تیمی (روحیه مشارکتی)  
مسئولیت پذیری و پاسخگویی

## افتخارات

✓ انتخاب طرح وب سایت شاگردانه به عنوان دومین طرح برتر کسب کار اینترنت با قابلیت تجاری سازی در مسابقات دانشگاه تهران - ۱۳۹۵

## علاقه و فعالیت های داوطلبانه

✓ هنر : عاشق فیلم دیدن و زیاد موسیقی گوش میدم.  
✓ ورزش : فوتبال / شطرنج  
✓ دوست دارم دانشم رو با بقیه به اشتراک بزارم، چون معتقدم با اشتراک گذاری دانش میشه چیزای جدید یاد گرفت ...

## مختصری از من

جدای از کسب در آمد و کار، برنامه نویسی و مدیریت تیم های نرم افزاری از علایق شخصی من هست.  
هیچ چیز لذت بخش تر از دیدن نتیجه کار بعد از چند ماه سخت نیست...

## لینک لینکداین

olfatmiri.ir  
<https://www.linkedin.com/pub/mohammad-olfatmiri/43/354/587>

http://.com

